

مصايح

09 26

تحاول "النهار" عبر صفحة "مال وصيام" خلال شهر رمضان إعطاء صورة عن قرب للشخصيات الاقتصادية والأحداث المالية الرمضانية المتنوعة سواء القديمة منها أو المعاصرة . وتتضمن الصفحة "بروفائيل" يتأمل في حياة الشخصيات الناجحة ، فضلا عن قصة يومية لرحلة متداول صائم في البورصة ، بالإضافة الى مناطق حرة لكبار الشخصيات الاقتصادية يتحدثون فيها عن حياتهم في رمضان وأبرز المواقف التي تعرضوا لها خلال الشهر الكريم ، وأيضا مجموعة متنوعة من الأخبار والمتابعات .

نجيب الملا... صانع النجاح

لكل مجال رواه ونعرض في هذه الزاوية مسيرة بعض كبار التجار الذين أحبوا عالم المال والأعمال والتجارة واستطاعوا بناء صروح اقتصادية عملاقة ساهمت في إرساء معالم الاقتصاد الكويتي وعززت من حضوره الإقليمي والعالمي.

● كتب تامر محام

تواصل "النهار" وعبر «مال وصيام» إعطاء صورة من قريب للشخصيات الاقتصادية فيما يشبه بروفايل وفي هذا العدد نلتقي مع شخصية صاحبة مجموعة اقتصادية في الكويت والعالم العربي هو رجل الأعمال نجيب عبدالله الملا الذي يبادر بمتسما بملاحق مألوفة تقسم أنك تعرفها منذ زمن ، يستمع إليك باهتمام غريب وتواضع لا يمكن تجاهله، وبعد أقل من نصف ساعة يمكنك بسهولة اكتشاف تفرد شخصيته وقوتها لتتأكد تماما أن نجاح رجل الأعمال الكبير «نجيب الملا» لم يكن مصادفة وعندما تحدثت عن مشوار نجاحه نؤكد انه كان يعمل بإخلاص .. فقط لأنه أدرك مبكراً أن العمل هو الوسيلة الوحيدة التي تخلق عالماً أجمل وأكثر احتمالا كما أنه منح رؤية بانورامية للأشياء والمسافات والعلاقات والمشاكل في الحياة كان يعمل في البداية لأنه لا يمتلك خياراً آخر سواه ورغبة حثيثة في تحقيق الذات ومع مرور الزمن تكونت لديه عادة استشراف المستقبل ، ليدفع نفسه إلى الأمام ويحدد خطى من حوله يحرصهم بمنهج الأمل والنضحية يرحل بهم إلى عوالم قد لا يستطيعون الرحيل إليها دونة وهذا ما يمنحه الإحساس بالرضا والسعادة لذلك ليس تجاوراً . القول إن العمل بالنسيئة لـ «الملا» اندفاع محموم للإمسك بتلابيب الشجاعة... الشجاعة على احتمال الواقع ربما يخلق حياة أخرى موازية له ، يعمل كي يمسك بأطراف ثوب النجاح ورغم أن الرجل لا ينكر أنه استطاع ملاحظة تجسيد لحظات من مقتنيات الأشياء إلا أن النجاح استطاع أن يحققه لكنه يبقى ذن الكمال دائماً وفي لحظة العمل لا يمكن للنجاح الذي يعتبر رديفاً للسعادة أن يفر وهذه الرؤية الفلسفية يمكن تطبيقها على «الملا» .

يمكن التأكيد على أن «الملا» واصل بشجاعة وبداب تطوير ذاته حتى اندمجت الذات المتشكلة بجديد وعيها ورسالته مع الإحساس بالهم الوطني والعمل والإنساني حتى أكمل بناء شخصيته تماماً كشخص ذي طبيعة ملحمية متعال عن الانفعال الآني وبعيداً عن الهمش والجانب الأزل وبعد بلوغه لمرحلة جني الثمار وفي خضم ما تعرض له من

انكسارات وما علق من نياشين النجاح والإنجازات فإن سؤال النجاح والكشف عن أسرارها ياخذنا حتماً صوب أفاق أخرى لحصيلة التجربة ذاتها لقد شعرت أن «الملا» كان يسرد تجربته وملاحج نجاحه يكتسي بملاحق قوية ، يبدو مقتنعاً تماماً بتجربته ومشاكساً لبعض يقينها أو أقانيم مقدساتها بلتفت كثيراً إلى تجربته رغم تحقيقه لكل هذا النجاح الذي لا يمكن إنغاله وتوسع حدقتا عيناه لاستعادة أطراف من تجربته مع النجاح لا لكي يعيد له مجده ولكن لكي يتأمل تجربته من جديد لعله يرى يقينه المتعطر إلى حكمه ضاللة أو رؤية مغايرة... دعونا نلقب في أوراق عمر «نجيب عبدالله الملا» ونفتح دفاتر نجاحه المنقوش بماء الذهب.

الأوراق الخوتية رسمت ملامح اسمه «نجيب عبدالله الملا والطاقة المدنية تؤكد أن تاريخ ميلاده 2 أغسطس 1941 ورحلة حياته ومشواره مع النجاح بدأ منذ وقت طويل فأرسله والده وهو في سن الثامنة من عمره إلى «فكتوريا كولج» واستمر هناك خمس سنوات بعدها ذهب إلى إنجلترا وتعلم في مدرسة داخلية وكانت المدارس في ذلك الوقت شديدة جداً في قوانينها وكان أسلوب التعامل مبنياً على الاحترام وعندما توفي والده في العام 1955 ترك أخيه الأكبر بدر انجلترا وعاد إلى الكويت لتولي منصب والده فانتقل «الملا» إلى سويسرا ودرس فيها اللغات لمدة سنوات عديدة ثم رجع إلى الكويت في العام 1960 واشتغل كموظف عادي في الشركة التي أسسها والده في العام 1938 عندما كان سكرتير حكومة الكويت وفي ذلك الوقت اجتمع والده وصالح جمال وأسسا محلاً للأجهزة الكهربائية والمنزلية في قلب مدينة الكويت وأسماها «صالح جمال وشركاه» وما لبث أن حصل هذا المشروع بعد ازدهاره على اختيار شركة جنرال إلكتريك «المملكة المتحدة» وكانت تلك هذه البذرة التي تركت بصمة في تاريخ وتطور التجارة على المستوى المحلي والدولي للمجموعة اما عن تأسيس شركة الملا التي أخذت في التطور والنمو حتى الآن فيبعد وفاة أخيه بدر في العام 1969 أصبح نجيب الملا رئيساً لمجلس الإدارة ليكمل المسيرة حيث قام بإنشاء مصادر مجموعات شركات الملا وتطوير مشاريعها في شكل إطرادي تحت إشرافه ورعايته جنباً إلى جنب مع إخوته وقام وإخوته الثلاثة بمواكبة التوسع السريع

في اقتصاد الكويت وازدهارها الذي شمل الدولة والمنطقة وتم تأسيس شركة المسيلة التجارية في العام 1972 وذلك لتسخير الرواج في صناعة المنشآت والتقنية الحديثة والتطور الصناعي وشهد العام 1978 نقطة تحول في المجموعة.

«إن الحياة صورة أنت من رسمها وإذا أردت الإنجاز فعليك بالتطوير الدائم» لقد تم تشكيل جهاز إداري متميز في استطاعته مواجهة المتطلبات التسويقية والتجارية والقدرة على السير قدماً مع النمو الاقتصادي السريع في المنطقة وعلى الأخص في السوق المحلية والعمل على تخطيط المستقبل بدقة ودراسة محكمة .

لا شك أن هناك صعوبات يواجهها الإنسان ولكن عليه في المقابل أن يجد الحلول المناسبة لها والألا يؤجل ذلك لقد تولى نجيب الملا مناصب عديدة ساعدته على اكتساب خبرات حياتية كبيرة فجانب نجاحه في تطور مجموعات الملا شغل منصب نائب رئيس مجلس إدارة المستثمر الدولي التي كانت تعتبر إحدى الشركات الرائدة في الكويت والتي تقدم الخدمات الاستثمارية التي تركزت على أسس إسلامية بحتة كما تولى «الملا» عضو مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة الكويت وعضو مجموعة المساهمين الإستراتيجية التابعة لـ «انفيسكوب» كما شغل «الملا» منصب القنصل الفخري للحكومة الترويجية في الكويت خلال الفترة ما بين 1969 وحتى العام 1976 وعضو مجلس إدارة شركة الكويت للتأمين وعضو مجلس إدارة جمعية الشرق التعاونية وعضو مجلس إدارة شركة أسمنت الخليج لمدة 12 عاماً.

إن «الملا» كان يعتمد في حياته على الشورى وليس التشييت في الرأي بل على العكس دوماً كان يستشير كبار الموظفين والمستشارين الذين يعملون معه وكان يأخذ برأي الأغلبية ولو كان رأي الإجماع ضده لأنه كان يحب الاستماع إلى الآخرين فهذا سمه من طباعه وباعتباره رجلاً كويتياً كان يبيع دائماً ما يحصل منذ القدم من العادات والتقاليد المنبثقة من كتاب الله سبحانه وتعالى والدين القويم .

يحرص الملا على الاجتماع مع أهله في الحدث السعيد في الديوانية لتقديم التهاني والمشاركة في البهجة وإذا ما حل كرب كان متواجداً لشد أزر البعض لأنه كان يؤمن بأن هذه عادة وصفة من صفات



المجتمع الكويتي.

يعتبر «الملا» مراهمة الغزو العراقي الغاشم للكويت طعنة في صميم الاقتصاد الكويتي الذي كان على أشده وقمة ازدهاره كما كان فريداً من نوعه في منطقة الشرق الأوسط إلا أن الكويت استطاعت أن تنهض بعد أن حصدت ثرواتها بفضل التعاونية وعضو مجلس إدارة جمعية الشرق التعاونية وعضو مجلس إدارة شركة أسمنت الخليج لمدة 12 عاماً.

كان يحرص الملا على الاجتماع مع أهله في الحدث السعيد في الديوانية لتقديم التهاني والمشاركة في البهجة وإذا ما حل كرب كان متواجداً لشد أزر البعض لأنه كان يؤمن بأن هذه عادة وصفة من صفات

يوميات بورصاي



العززي: المتداولون عليهم الحفاظ على صياهم من تراجع الأسهم

● كتب باسم رشاد

قال المحلل المالي والمذيع في برنامج المؤشر بتلفزيون الكويت عابد العززي إن «البورصة في رمضان لها طبيعة خاصة من الهدوء والركود وغياب المتداولين خاصة في الأسبوعين الأولين حيث يتجه غالبية المتداولين إلى العبادات ويتابعون البورصة عن قرب لحين اتضاح الرؤية الاستثمارية في السوق».

وقال العززي في تصريح لـ «النهار» إن السوق هذا العام في ظل الأوضاع المشيئة التي يمر بها سيكون فيه استمرار للأزمة الحالية خاصة مع الضغوطات السياسية محلياً وإقليمياً وبدء موسم الإجازات الصيفية ما سيؤدي إلى تراجع التداول إلى مستويات متدنية وبالتالي ستكون هناك حالة من التراجع الحاد في مستويات السيولة وذلك بالتزامن مع تراجع مدة التداول لما يقارب ساعتين التي نتمنى أن تشهد زخماً في التداول من خلال التداولات الخسلة عن طريق الدخول والخروج على الأسهم من أجل تحقيق أفضل ربحية في التداول.

ودعا العززي المتداولين في رمضان إلى الحفاظ على صياهم وذلك لأن هناك العديد من المتداولين يخرجون عن صياهم بالقلق والغضب الذي يؤدي إلى جرح صياهم، لافتاً إلى ضرورة الابتعاد عن الضغط النفسي الذي يكون مسيطراً على السوق خلال تلك الفترة.

وأشار العززي إلى أن التداول في رمضان يركز على العبادة في هذا الشهر الكريم، ولذلك فالتداول في السوق يكون ثانوياً بالنسبة للغالبية العظمى من

كاكولي: جيل الشباب يحتاج إلى توعية إدارية

● كتب يوسف لازم

قال عضو مجلس إدارة غرفة تجارة وصناعة الكويت محمد كاكولي إن العادات الاقتصادية التي نتمنى أن يتم المحافظة عليها هو في تعليم الأجيال المقبلة كيفية التصرف في هذا الشهر الكريم، وعدم الكسل فيه والنهوض بمستوى أعمالهم على قدر الطموح، وإن يكون هذا الشهر المبارك نقطة محاسبة لأعمالهم ومراجعة وتصحيح لحياتهم من خلال الاستفادة في تلك الفترة مع هدوء الناس واعتكافهم وإعادة الحسابات ماهية الأخطاء التي يجب أن لا يتم عاداتها. وأضاف كاكولي على الناس أن تعقد العزم على الاستمرار في شهر رمضان على ما اعتادت عليه من ممارسات وأعمال تقوم بها طوال العام من خلال تقديم الخدمات والعمل على اكتمل وجه دون تقصير أو التهرب من الواجبات اليومية، وإن هذا الشهر هو شهر عبادة وعمل وليس نوم وكسل.



محمد كاكولي

ورأى كاكولي أن أفضل طريقة في تماك البعض لحرارة الجو خلال ساعات العمل هو تعويد لسائك على دوام الذكر ولا تكن من الذين لا يذكرن الله إلا قليلاً، البعض معذور بان يشعر بالعطش والجوع نظراً لحرارة الجو لكن لذة شهر رمضان في البلاد مختلفة، وأعلم أن العمل أمانة فحاسب نفسك هل أداءه كما ينبغي، الترويح عن النفس بغير الحرام ليس ممنوع لكن التمدد وجعل الوقت كله ترويحاً يفوت فرصة الاستفادة من الخير.

ورأى كاكولي أن شهر رمضان المبارك موسم عبادات متنوعة من صيام وقيام وتلاوة قرآن وصدقة وإحسان وذكر ودعاء واستغفار، لكن يجب ألا ينسى الناس أن العمل من واجبات العبادة نحو تطوير أعمال البلاد وعدم نسيان واجبات الناس، فاعتقاد البعض من الناس أن شهر رمضان فرصة للنوم والكسل في النهار والسهل في الليل وفي الغالب يكون هذا السهر ما يؤثر العمل.

الأسر تستهلك أكثر من طاقتها

الإنفاق على الغذاء يتضاعف خلال رمضان

استهلاك السلع الغذائية لدى غالبية الأسر. ولفتوا إلى أن الروح الاستهلاكية الشريفة تتخاض مع مضمون ومبادئ شهر رمضان، ومفاهيم الصيام الحقيقية التي هي في جوهرها عبادة وروحانيات، إذ تبرز النزعة الاستهلاكية بصورة ملفتة، ويبدأ الناس بالاستسلام للعادات السيئة الدخيلة على هذا الشهر الكريم، عبر البذخ في المصاريف ومضاعفة الإنفاق الاستهلاكي، ورصد ميزانيات مضاعفة يبتعد المستهلكون معها كلياً عن جوهر قيم رمضان وأبعاد الصوم العظيمة. وذكر أن النمط الاستهلاكي المبالغ فيه لا يتحمل كاهل المواطن والمقيم نتيجة التوسع في الشراء وحسب، وإنما سيؤدي إلى رفع أسعار السلع الاستهلاكية في الأسواق تبعاً لمبدأ العرض والطلب. وأكدوا أن شهر رمضان أصبحت تراققه عادات شرائية خاطئة، أضحت متداولة لدى الكثيرين، موضحين أن استهلاك الأسر يتضاعف خلال شهر رمضان عن غيره من شهور السنة، ويرجع السبب في ذلك إلى أن رمضان هو شهر اللمة الذي تزور العائلات فيه بعضها بعضاً، وبالتالي يستوجب ذلك على البيت أن يكون مستعداً لاستقبال أي من الضيوف في أي يوم أو ساعة.

عرض الحائط .

أكدوا أنه خلال شهر رمضان الكريم، يزداد عادة في الكويت حجم الإنفاق والتسوق والبذخ في المصاريف، ويرتفع معدل



معدلات الإنفاق على السلع تتنامى

بواقع 100 في المئة خلال شهر رمضان الكريم ، موضحين أن الإسراف والتبذير مذمومان، وقد نهى الإسلام عنهما، إلا أن شريحة كبيرة من الصائمين تضرب ذلك